

## Medizinprodukteberater/-in (m/w/d) für den Bereich Nord- und Westdeutschland gesucht

Hoogland Spine Products GmbH mit seinen internationalen Markenprodukten MaxMoreSpine wurde 2006 vom orthopädischen Chirurgen und Erfinder Dr. Thomas Hoogland in München gegründet.

Wir sind ein deutsches Medizintechnikunternehmen, das innovative Technologien für die endoskopische Wirbelsäulenchirurgie entwickelt und global vertreibt. Die neu- und einzigartigen Systeme ermöglichen durch einfacheres Handling effektivere Operationen und reduzieren Patientenrisiken.

Werden Sie Teil eines motivierten und dynamischen Teams, das auf dem Weg ist, sehr erfolgreich eine wertbasierte, universelle chirurgisch, endoskopische Plattform im Gesundheitsmarkt zu etablieren. Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir Verstärkung im Bereich Vertrieb (m/w/d).

### Ihre Aufgaben bei uns:

- Eigenständiges und verantwortliches Gebietsmanagement mit voller Umsatzverantwortung
- Neukundenakquisition und umfassende Betreuung bestehender Kunden
- Weiterer Ausbau des Kundennetzwerks
- Umsetzung der vertrieblichen Ziele und Projekte
- OP-Begleitung / technische Unterstützung
- Produktschulung und Training bei Kunden
- Organisation und Durchführung von Workshops und regionalen Veranstaltungen
- Repräsentation des Unternehmens auf Kongressen und Symposien
- Reporting in einem CRM- System

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene medizinische oder kaufmännische Ausbildung, Medizinprodukteberater IHK / OTA
- Vertriebserfahrung in der Medizintechnik, vorzugsweise Orthopädie / Neurochirurgie
- Idealerweise bestehendes Netzwerk zu Orthopäden, Wirbelsäulen- oder Neurochirurgen in Ihrem Verkaufsgebiet
- OP-Erfahrung

- Gute Kenntnisse des Erstattungssystems im Gesundheitswesen (DRG-System) und der Zusammenhänge im Krankenhausgeschäft (Einkaufsgemeinschaften, Klinikgruppen)
- Ein hohes Maß an sozialer Kompetenz mit Empathie und Verantwortungsbewusstsein
- Eigenverantwortliche, lösungsorientierte sowie strukturierte Arbeitsweise
- Teamplayer
- Hohe Motivation und Engagement
- Hohe Belastbarkeit, Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Hohes Maß an Durchsetzungsstärke und Überzeugungskraft
- Reisebereitschaft
- Beherrschung der deutschen Sprache fließend in Wort und Schrift, darüber hinaus gute Englischkenntnisse

### **Ihre Chance:**

- Innovatives Produktportfolio
- Teamorientiertes Arbeitsumfeld mit viel persönlichem Gestaltungsfreiraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Leistungsbezogene Vergütung mit sicherem Grundgehalt und fairen Bonusregelungen
- Regelmäßige Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten

Fühlen Sie sich angesprochen?

Senden Sie uns gerne Ihre Bewerbung an:

**Jaap Hoogland**  
 Hoogland Spine Products GmbH  
 j.hoogland@max-more.com